

Se hai aperto questo file, vuol dire che cerchi lavoro come:

INSIDE SALES

Non sappiamo cosa sia la monotonia

Non viviamo mai la stessa giornata due volte:

Se cerchi un **lavoro dinamico** in cui ogni decisione e movimento è importante per la riuscita del progetto; allora facciamo al caso tuo.

Quello che ti offriamo è un'opportunità di metterti in gioco e accettare nuove **sfide** sfruttando le tue qualità dandoti la possibilità di far **crescere** i tuoi talenti.

Il nostro obiettivo è quello di dare a tutti la possibilità di formarsi approfondendo le proprie competenze facendo parte di un team di professionisti del settore. Sempre al tuo fianco, lavoreremo insieme per sviluppare ulteriormente la tua carriera; aiutandoti così a raggiungere i **tuo i obiettivi e ambizioni**.

Lo scopo della tua posizione sarà quello di collaborare con il sales manager per raggiungere gli obiettivi commerciali prefissati.

Le nostre sfide quotidiane

In qualità di punto di riferimento per le vendite:

- Gestirai quotidianamente le attività desk di vendita: formulazione offerte, invio preventivi e raccolta ordini.
- Supporterai la gestione dei clienti (invio di aggiornamenti su nuove offerte/ prodotti; gestione dei ricambi e risposte alle richieste di informazioni/ problematiche del cliente)
- Organizzerai e razionalizzerai le informazioni commerciali all'interno del CRM

- Farai scouting di nuovi potenziali clienti e definirai una lista di potenziali contatti da sottoporre all'attenzione del Sales Manager
- Monitorerai periodicamente le performance di vendita della tua area di competenza, basandoti sulle direttive del Sales Manager
- Il tuo supporto sarà essenziale nella gestione e organizzazione delle principali fiere nell'area di competenza a cui l'azienda deciderà di partecipare.

Tutto molto bello ma, cosa ci serve?

Ecco un identikit del nostro candidato ideale:

- Persona giovane da poco laureata in materie economiche o ingegneria;
- Buona conoscenza dell'inglese (B2) e, preferibilmente, anche una seconda lingua;
- Interesse per lo sviluppo di una conoscenza di base sulle lavorazioni meccaniche;
- Mindset proattivo e propositivo;
- Ottime capacità relazionali, comunicative e attitudine al lavoro di squadra. L'estroversione è una qualità fondamentale;
- Flessibilità e autonomia di programmazione giornaliera;
- Vivo interesse per la tecnologia meccanica;

E noi, cosa offriamo?

Tipologia di contratto: metalmeccanico industria indeterminato (passando per un determinato a 6 mesi)

Giornata lavorativa: Orario e modalità definite durante il colloquio

Retribuzione: basata sul livello di esperienza e sulle conoscenze (zero esperienza, apprendista – completa autonomia da definire, premio risultato).

Accesso gratuito alla palestra aziendale.

Se pensi che questo lavoro, che sappiamo non essere per tutti, faccia al caso tuo, allora non aspettare e mandaci la tua candidatura su:

info@ismecitalia.com

Oppure compila il modulo su **www.ismecitalia.com**